

Die BZ Bank ist eine erfolgreiche Investment Boutique mit Sitz in Wilen/SZ. Sie betreut einen ausgewählten Kundenkreis in den Bereichen **Aktienanlagen, Beteiligungsnahmen, Vermögensverwaltung** sowie **kollektive Kapitalanlagen**. Mit ihrer klaren Spezialisierung auf Aktien und ihrer hohen Kapitalmarktnähe bietet sie anspruchsvoller Kundschaft fundierte, überzeugende und differenzierte Anlagelösungen.

Zur Verstärkung unserer Kundenbetreuung suchen wir eine unternehmerisch geprägte, vertriebsstarke und abschluss sichere Persönlichkeit als

Senior Relationship Manager/-in in Aktienanlagen (Advisor)

Ihre Herausforderung:

- Betreuung, Entwicklung und Ausbau eines anspruchsvollen Kundenportfolios mit Fokus auf **HNWI, institutionelle Kundschaft und Family Offices**
- Aktive **Akquisition von Neukundschaft** sowie **nachhaltiger Ausbau bestehender Kundenbeziehungen**
- Überzeugende Beratung im Bereich **Aktienanlagen** mit klarem Fokus auf qualitativ hochwertige, differenzierte **Investment Cases**
- Präsentation und Platzierung von **Investmentideen** bei einer anspruchsvollen und kapitalmarkterfahrenen Kundschaft
- Vertrieb einer etablierten Palette von **Schweizer und thematischen Aktienfonds**
- Laufende Weiterentwicklung bestehender Portfolios mit Blick auf Performance, Positionierung und Marktentwicklungen

Ihr Profil:

- **Universitäts- oder Fachhochschulabschluss** in Wirtschaftswissenschaften, Finance oder Banking
- Idealerweise Weiterbildung als **CFA, AZEK oder vergleichbare Qualifikation**
- **Mehrjährige, fundierte Berufserfahrung** in der **Anlageberatung, Vermögensverwaltung oder in der Aktienanalyse**
- Ausgewiesene **Erfahrung im Verkauf erklärungsbedürftiger Anlageideen** und in der überzeugenden Vermittlung von **Investment Cases**
- Sehr gute und breit abgestützte Marktkenntnisse in traditionellen Anlageklassen, **insbesondere Aktien**
- Nachweisbare Stärke in der Betreuung anspruchsvoller Privatkundschaft, institutioneller Kundschaft oder Family Offices
- Ausgeprägtes **Kommunikations-, Beratungs- und Verkaufstalent** mit hoher Abschlussstärke
- Unternehmerisches Denken, starke Eigeninitiative sowie selbständige und verantwortungsbewusste Arbeitsweise
- Hohe Belastbarkeit, Einsatzbereitschaft und professionelles Auftreten. **Teamorientierte, reflektierte und integre Persönlichkeit**

Unser Angebot:

- Direkter Zugang zu anspruchsvoller Kundschaft mit hoher Affinität zu Aktienanlagen
- Möglichkeit, Ihre Vertriebskompetenz, Ihr Marktverständnis und Ihre Beratungsstärke gezielt einzubringen
- Kurze Entscheidungswege, unternehmerisches Umfeld und hohe Eigenverantwortung
- Partnerschaftliches, unkompliziertes Arbeitsklima in einem erfahrenen und engagierten Team
- **Kompetitives und leistungsorientiertes Entschädigungsmodell**

Beginn:

- Nach Vereinbarung

Kontakt:

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung per E-Mail: info@bzbank.ch

Oktober, 2026